

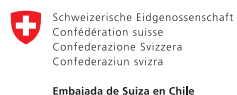


MEDTECH EN CHILE

OFFICIAL PROGRAM



IN COOPERATION WITH



Relaciones Bilaterales

Chile, por su estabilidad política y económica y la claridad de su ambiente de negocios, es atractivo para las empresas que invierten por primera vez en América Latina, no solo para ganar experiencia en la región, sino también como una base desde la cual proveer a otros mercados.

Las relaciones bilaterales entre Suiza y Chile son estrechas. En el ámbito comercial, las exportaciones suizas alcanzaron los 288 millones de CHF en 2016, las cuales consisten principalmente de productos farmacéuticos, maquinaria e instrumentos de precisión. Los productos de origen suizo son reconocidos por sus altos estándares de calidad entre la población chilena.

La población en Chile demanda acceso creciente a productos y servicios de vanguardia disponibles en países desarrollados, el mercado de la salud no se encuentra ajeno a esta tendencia.

La industria de la tecnología médica Suiza se caracteriza por su gran nivel de innovación, especialización y competitividad a nivel global. Sin embargo en Chile, las cifras de participación de mercado muestran todavía un gran potencial de crecimiento.

Contando con un Tratado de Libre Comercio (EFTA-CHILE) vigente y el apoyo local por Switzerland Global Enterprise para un acercamiento exitoso de tecnología médica al mercado chileno, vemos en el fortalecimiento del intercambio comercial en esta industria una oportunidad de beneficio mutuo entre ambos países.

>200
EMPRESAS
SUIZAS EN CHILE
Novartis, Roche
Endress&Hauser,
Sulzer, etc.

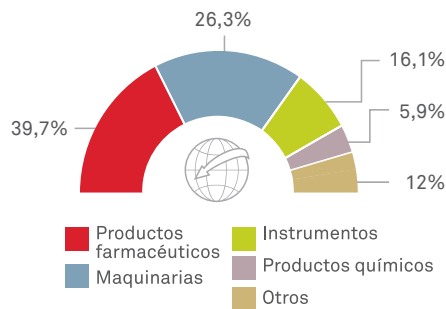
Ranking
competitividad WEF:

Suiza
1^{ER}-LUGAR
en el Mundo

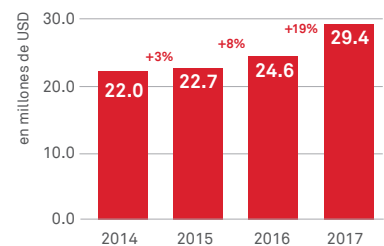
Chile
1^{ER}-LUGAR
en Latinoamérica
y el Caribe

(Fuente: Informe de competitividad
Mundial 2017 - 2018)

IMPORTACIONES
Por rubro



IMPORTACIONES
Medtech



Mercado

En el año 2016 el mercado de los dispositivos médicos en Chile alcanza los USD 785 millones y se caracteriza por estar basado fuertemente en las importaciones (95,5%). Al no contar con productores locales, la importación se enfrenta a una alta tasa de aceptación y bajo riesgo de dumping.

Los principales proveedores son empresas internacionales con filiales en Chile y firmas locales de representación, siendo los principales países proveedores de dispositivos médicos Estados Unidos (33,3%), seguido de Alemania (14,0%) y China (10,5%). Suiza aunque conocido como gran exportador de dispositivos médicos, aporta sólo un 3.3% de las importaciones en Chile.

Entre las principales empresas internacionales proveedoras de dispositivos médicos a Chile se encuentran 3M, Abbott, B Braun, Johnson y Johnson, GE Health, Medtronic, Fresenius Medical Care y Roche Diagnostics. Por el otro lado se encuentran empresas locales de representación, que se especializaron en importar dispositivos médicos desde todo el mundo. Para mejorar su poder de negociación, varios de ellos se agruparon y formaron la Asociación Proveedores Industria de la Salud (APIS).

Las principales categorías importadas corresponden a dispositivos médicos de consumo. Sin embargo, en los últimos años, ha aumentado fuertemente la importación de equipos de diagnóstico de imagenología, ortopedia y prótesis, aparatos auxiliares y productos dentales.

Regulación

El Instituto de Salud Pública de Chile (ISP), es el organismo oficial que regula el registro e importación de los dispositivos médicos que se comercializan en Chile. Es un organismo público y forma parte del Ministerio de Salud.

La reglamentación se rige a través de normas con fundamento legal estable. El reglamento que controla los productos y elementos de uso médico que se comercializan en Chile, es el Decreto Supremo N°825/98 del Ministerio de Salud. En él se regulan todas las disposiciones aplicables a los dispositivos médicos.

Localmente se define Medtech como cualquier aparato, aplicación o material usado solo o en combinación directamente en el ser humano, siempre que su acción principal prevista no se alcance por medios farmacológicos, inmunológicos o metabólicos, con el propósito de diagnóstico, prevención, tratamiento o alivio de una enfermedad.

En la actualidad existen ciertos dispositivos médicos sometidos a registro obligatorio ante el ISP. La obtención del registro obligatorio es un trámite que se realiza en forma semipresencial, cuesta alrededor de USD 85 por producto, tarda en promedio 60 días hábiles y cuenta con vigencia indefinida.

785

MMUSD

Tamaño del mercado medtech



95%

Tasa de importación



REGISTRO OBLIGATORIO
(por producto)

85USD
costo

60 días
tramitación

Indefinido
vigencia

Aunque geográficamente lejos,



Cientes



Sector **PÚBLICO** Sector **PRIVADO**

Hospitales

Dr. Sótero del Río
San Juan de Dios
Del Salvador
<http://sresponde.minsal.cl>



Clínicas

Alemana
Las Condes
Red de Salud UC Christus
www.clinicasdechile.cl



213 millones **125 millones**
Prestaciones Prestaciones

97% de los chilenos tiene seguro de salud y se orientan en prestaciones cada vez más sofisticadas.

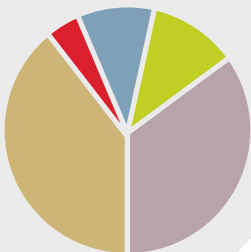
785

MMUSD

TAMAÑO DEL MERCADO MEDTECH

PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES

- Suiza
- China
- Alemania
- EEUU
- Otros



Canales de Entrada



Licitaciones públicas



Trato directo

Representante local



Ferias EXPOHOSPITAL EXPONENT



Asociaciones
ASOCIMED - Médicos
APIS - Proveedores Medtech

Representante local: actor clave para la promoción y venta.

Internación



ADUANA
www.aduana.cl



Espinosa Brown Mewes
www.anagena.cl

AGENTES DE ADUANA

>1000USD

Agentes de Aduana:

estamos muy bien conectados.



Líder

Innovación y calidad



1350

Proveedores



10.6bn CHF

Exportaciones



Diagnostics



Medtech Suiza

95%

TASA DE IMPORTACIÓN

PRINCIPALES EMPRESAS MEDTECH EN CHILE

3M

B BRAUN



Johnson & Johnson

FRESENIUS MEDICAL CARE



Instituto de Salud Pública de Chile

Registro

OBLIGATORIO
(por producto)



VOLUNTARIO
(por listado de productos)

85USD



350USD

60 días hábiles



45 días hábiles

Indefinido



Indefinido

www.ispch.cl



Regulación

Chile, un país con logística comercial eficiente y fiable.



2-3 días



30 días

SCL
(Aeropuerto de Santiago)



San Antonio Valparaíso
(Puertos)

facilitadores del Comercio Exterior.



Logística



2-3 días

>1000USD



Agentes de Aduana

Sector
PÚBLICO
213
millones
Prestaciones



Sector
PRIVADO
125
millones
Prestaciones

Logística, Internación y Canales de Entrada

Chile posee una excelente plataforma logística, lo que ha facilitado el intercambio de mercancías con sus socios comerciales a nivel global. Las principales empresas logísticas a nivel mundial se encuentran operando en el país, siendo los terminales de carga más relevantes, el Aeropuerto Arturo Merino Benítez (Santiago) y los puertos de Valparaíso y San Antonio, que se encuentran próximos a la capital.

Para disminuir los tiempos de tramitación, la normativa aduanera en Chile exige la contratación de servicios de un Agente de Aduana para todas las importaciones comerciales sobre 1000 USD, quien realiza las gestiones, tramites y demás operaciones para garantizar una internación expedita de las mercancías.

Si bien no se exige por ley, en la práctica es recomendable contar con un representante local (propio o tercero) para la promoción y venta exitosa de los productos importados. Los principales canales de promoción para dar a conocer nuevas tecnologías médicas son ferias nacionales como ExpoHospital y Expodent, las asociaciones médicas de las diferentes especialidades y la Asociación Proveedores Industria de la Salud (APIS). La comercialización se realiza tradicionalmente por dos vías, en el sector público mediante licitaciones en el portal Mercado Público y en el sector privado a través de negociación por trato directo.

Principales Clientes

Los principales establecimientos que adquieren dispositivos médicos en Chile se encuentran en la ciudad de Santiago. Acá se concentra el 40% de la población del país y los centros médicos de mayor complejidad tanto públicos como privados.

El sector público concentra un 66% de los gastos en salud a nivel nacional, eso se atribuye al mayor alcance que tiene. Las compras públicas se efectúan regularmente a través de licitaciones públicas solicitadas por los mismos hospitales o centros médicos. En el caso de compras masivas actúa un organismo llamado CENABAST como comprador, esto para aprovechar economías de escala y aumentar el poder de negociación.

Entre los centros médicos privados con certificaciones internacionales y reconocimiento en LATAM por su calidad y alta tecnología, se encuentran entre otros la Clínica Alemana, Clínica Las Condes, Red Salud UC-Christus, Clínica Los Andes y Clínica Santa María. Por su vanguardia son reconocidos como referente en la región y también un buen punto de entrada para tecnologías y dispositivos de alta calidad.

Ambos sectores están conectados con los seguros de salud, los cuales apoyan a los pacientes en el pago de sus tratamientos. Existe un sistema público llamado Fonasa que otorga cobertura al 80% de la población y seguros privados que se llaman Isapres. Los planes de salud privados son normalmente de mayor costo, pero las personas de mejor ingreso igualmente los prefieren, porque ofrecen una cobertura más amplia que la alternativa pública. Adicionalmente existen seguros de accidentes y enfermedades laborales, como también seguros complementarios para tratamientos catastróficos y de alto costo.



Oportunidades

El mercado chileno destaca en varios aspectos contra sus vecinos latinoamericanos, ventajas cuales se transforman en atractivas oportunidades:



Chile cuenta con 26 Acuerdos de Libre Comercio vigentes e iniciativas económicas como la Alianza del Pacífico, eso permite a empresas exportar dispositivos médicos de origen suizo libre de aranceles aduaneros a Chile y luego de la internación también a otros países. De tal manera, Chile puede actuar como punto medio para una distribución triangular a los otros países de Latinoamérica, como también al mercado Asia Pacífico.



En el año 2015 se aprueba la Ley Ricarte Soto (Ley N°20.850), la cual garantiza en la actualidad el diagnóstico y tratamiento de 18 enfermedades de alto costo en Chile. Cuenta con recursos anuales asignados por USD 160 millones para cobertura de medicamentos, dispositivos médicos y alimentos para condiciones médicas especiales.



El programa del nuevo gobierno plantea en materia de salud la modernización de la infraestructura sanitaria mediante la creación e implementación de 30 nuevos hospitales en un plazo de 6 a 8 años, fortaleciendo las tecnologías y pabellones quirúrgicos disponibles en la red pública de salud. En paralelo, apuntando a una salud más conectada, equitativa y sin discriminación, se está implementando un nuevo modelo de Salud Digital enfocado en Registro Clínico Electrónico, Interconsultas vía Telemedicina y Telerehabilitación con IoT's.



El cuerpo médico chileno se encuentra en una constante búsqueda de nuevas tendencias de tratamientos y tecnologías médicas a nivel global. Eso genera una fuerte necesidad de realizar cursos de especialización y capacitación en países desarrollados. A su regreso a Chile, los médicos exigen contar con la infraestructura y tecnología de última generación, la cual han conocido en el extranjero. Como resultado se ha formado un alto nivel de competencia médica en el país, el cual ha permitido posicionar a Chile como un pionero en la introducción e implementación de nuevas tecnologías médicas en la región.



Social Media

Follow us on LinkedIn and Twitter:

Export

s-ge.com/linkedin

twitter.com/sge

Invest

s-ge.com/linkedin-invest

twitter.com/investCH

Switzerland Global Enterprise Trade Point Chile

Embajada de Suiza
Américo Vespucio Sur 100
Piso 14, Las Condes
CL-Santiago de Chile
T +56 22 928 01 00
santiago@eda.admin.ch

Switzerland Global Enterprise Headquarter

Stampfenbachstrasse 85
CH-8006 Zurich
T +41 44 365 51 51

s-ge.com
info@s-ge.com

OFFICIAL PROGRAM



IN COOPERATION WITH

